

## FORMULIR PENDAFTARAN JAWARA UMKM

### Data lengkap Calon Peserta

<b>Nama Usaha/Bisnis:</b>	
<b>Nama Lengkap:</b>	
<b>Posisi/Jabatan:</b>	
<b>Tempat, Tanggal Lahir:</b>	
<b>Nomor Handphone</b>	
<b>Email:</b>	
<b>Alamat Rumah:</b>	
<b>Alamat Tempat Usaha:</b>	

Silahkan lengkapi formulir ini. Hal ini sangat penting bagi Anda, untuk itu dimohon mengisi secara jujur dan jelas semaksimal Anda.

Jika Anda memiliki pertanyaan yang lebih spesifik mengenai angket ini, silahkan menghubungi kami.

\* Jaminan kerahasiaan:

Informasi yang terkandung dalam formulir ini adalah informasi rahasia. Hanya digunakan oleh bank bjb, Business Coach dari ActionCOACH dan orang yang mengisi formulir ini. Jika penerima formulir ini bukan penerima yang dimaksud, penerima dengan ini dilarang memberitahukan, menyebarkan, menyalin atau mempublikasikan isi formulir ini.



## Mengenai Bisnis Anda

1. Apakah tipe bisnis Anda saat ini ? (Jasa profesional/ritel/pabrik/distributor /lainnya)

.....

2. Sebutkan jenis-jenis produk atau jasa yang Anda sediakan untuk pelanggan Anda.

.....

3. Berapa lama bisnis Anda sudah berdiri ?

.....

4. Bagaimana Anda memulai bisnis ini?

(memulai sendiri/membeli Franchise/membeli yang sudah ada/warisan keluarga /lainnya)

.....

5. Selain Anda, siapa yang terlibat dalam pengambilan keputusan di bisnis Anda?

.....

.....

6. Jelaskan tantangan utama dalam bisnis Anda. Hambatan apa yang Anda rasakan? jelaskan secara spesifik

.....

.....

7. Berapa jam rata-rata dalam seminggu Anda bekerja saat ini? Bagaimana perasaan Anda tentang hal ini?

.....

.....



### **Mengenai Pemasaran Anda**

1. Mengapa pelanggan lebih senang berbelanja dari Anda dan bukan dari pesaing Anda? Apa yang membuat produk Anda unik?

.....  
.....

2. Bagaimana Anda menghasilkan prospek untuk bisnis Anda?

.....  
.....

3. Bagaimana tingkat konversi Anda (misalnya, berapa% dari prospek anda yang benar-benar membeli dari produk Anda)?

.....

4. Apakah tingkat konversi Anda berdasarkan perkiraan atau terukur? (Perkiraan/Terukur)

.....

### **Mengenai Pemberian Kredit Usaha Anda**

1. Apakah Anda sudah memiliki fasilitas kredit usaha? Dari bank mana?

.....

2. Berapa besaran plafon yang diberikan?

.....

## Tujuan Penjualan Anda

1. Berapa pendapatan dan keuntungan yang dihasilkan dari bisnis anda dalam 3 tahun terakhir dan proyek apa yang sedang berjalan?

Jika Anda tidak memiliki data dari 3 tahun terakhir, sertakan hasil data tahunan yang Anda miliki.

Catatan: Ini benar-benar rahasia dan tidak akan dibuka kepada siapa pun.

Proyek terbaru:

2015: Pendapatan \_\_\_\_\_ Laba \_\_\_\_\_

2014: Pendapatan \_\_\_\_\_ Laba \_\_\_\_\_

2013: Pendapatan \_\_\_\_\_ Laba \_\_\_\_\_

2. Berapa persentase pertumbuhan yang Anda harapkan untuk 12 bulan ke depan?

.....

3. Bagaimana cara Anda untuk mencapainya ?

.....

.....

4. Berapa aset Anda miliki saat ini? (Dalam Rupiah):

a. Tanah \_\_\_\_\_

b. Bangunan \_\_\_\_\_

c. Kendaraan \_\_\_\_\_

d. Surat Berharga \_\_\_\_\_

e. Tabungan/Deposito/Tunai \_\_\_\_\_

f. Lain-lain \_\_\_\_\_

## Mengenai Diri Anda sebagai Pemilik Bisnis

1. Berapa persen dari waktu Anda, yang rata-rata Anda curahkan untuk kegiatan sebagai berikut:

- \_\_\_\_\_ % Perencanaan Strategis  
 \_\_\_\_\_ % Pengembangan Usaha dan Pemasaran  
 \_\_\_\_\_ % kebutuhan dan operasional sehari-hari  
 \_\_\_\_\_ % menyelesaikan masalah (*problem solver*)  
 \_\_\_\_\_ % Lain-lain

2. Jelaskan mengenai kekuatan Anda sebagai seorang pemilik usaha.

.....

3. Dari sudut pandang Anda sebagai pemilik usaha, aspek-aspek apa saja dari diri Anda yang masih perlu untuk ditingkatkan?

.....

4. Apa frustrasi terbesar yang Anda rasakan dalam bisnis Anda?

.....

5. Apa saja hobi Anda? Bagaimana cara Anda saat ini menghabiskan waktu di luar bisnis Anda?

.....

6. Seandainya Anda memiliki banyak waktu dan uang, untuk melakukan apa pun yang Anda inginkan. Apa yang Anda akan lakukan untuk mengisi waktu di luar bisnis Anda?

.....

7. Pernyataan mana yang paling sesuai dengan diri Anda? (Berikan satu tanda ✓ dipilihan Anda)

- Saya adalah orang yang berorientasi pada aksi yang paling nyaman saat bertugas.  
 Saya adalah seorang yang menghargai persahabatan dalam hubungan pekerjaan saya dan suka bermusyawarah  
 Saya adalah orang yang tenang meski di bawah tekanan. memakai logika daripada emosi dalam mengambil keputusan.  
 Saya suka mempelajari banyak informasi sebelum membuat keputusan.



## Mengenai Tim Anda

1. Berapa jumlah karyawan Anda dalam 3 tahun terakhir ini ?

Saat ini \_\_\_\_\_

Tahun lalu \_\_\_\_\_

2 Tahun lalu \_\_\_\_\_

2. Tantangan atau masalah apa saja yang terus menerus Anda rasakan dalam memimpin staf/tim Anda ?

.....

3. Jika Anda bisa membuat perubahan pada tim Anda, perubahan seperti apa yang Anda inginkan dan mengapa?

.....

## Kemampuan Pelatihan

1. Jika ada satu hal yang Anda bisa ubah dalam bisnis Anda selama 90 hari ke depan, apa yang anda inginkan dan mengapa?

.....

.....

2. Jika Anda memiliki 1 keinginan di bisnis Anda dalam 1 tahun ke depan, apa yang Anda harapkan Business Coach kami untuk membantu Anda?

.....

.....

3. Apakah ada informasi tambahan lain yang Anda rasa akan bermanfaat untuk kita diskusikan ?

.....

.....